

# Giulia Pannozzo

## CONTATTI



## PROFILO PROFESSIONALE

Sono una persona dinamica che ha molta voglia di imparare. Mi piace lavorare in gruppo e apprendere dai miei colleghi nozioni nuove e portare un contributo alla realizzazione dei progetti. Attualmente sono rappresentante degli studenti del mio corso di laurea e ho ottime capacità comunicative, prendo molto seriamente i miei impegni scolastici e cerco di risolvere al meglio le problematiche che mi si presentano.

Partecipo attivamente all'interno della mia comunità: sono infatti iscritta al gruppo di Greento. Assieme a questa associazione ho partecipato attivamente come Direzione artistica ai progetti di: Trattotratto e PFM.

Ho progettato e realizzato delle opere per la manifestazione di 'Fridays for future' che sono conseguentemente state esposte al Polo del '900.

Sono una persona che ha un costante bisogno di migliorarsi, ho partecipato a molti workshop e corsi per migliorare le mie conoscenze in vari campi:

- Primo livello del corso da sommelier dell'Ais
- Workshop di Asilo Bianco sul ruolo del curatore di mostre
- Lezioni di storia dell'arte a Palazzo Madama
- Corso base sul pacchetto Office
- Innovlab
- Hackt4land
- Corso riconosciuto MIUR sull'argomento delle criptovalute
- World Cities Culture Forum's Global Mayors: Cultursl leadership through

## ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

**Responsabile di marketing e vendite** Conte ottavio Piccolomini, azienda vinicola - Torino, Torino  
02/2018 - 04/2018

- Gestione degli ordini di materiale esaurito su richiesta del cliente.
- Gestione dell'inventario e individuazione dei prodotti più venduti e richiesti.
- Monitoraggio delle merci in entrata e in uscita dal punto vendita.
- Assistenza al cliente durante le fasi di acquisto in negozio e online.
- Verifica e accettazione dei resi, iter di eventuale rimborso e cancellazione della fatturazione.
- Assistenza al cliente durante le fasi di acquisto dei prodotti garantendo un'ottima shopping experience.
- Utilizzo della conoscenza dei prodotti (ho conseguito il primo livello da sommelier del corso AIS) e delle capacità di vendita e di relazione con i clienti al fine di favorire l'aumento significativo dell'acquisto degli articoli vinicoli.
- Dimostrazione dell'utilizzo dei prodotti evidenziandone le specifiche caratteristiche e reindirizzando eventuali obiezioni verso gli aspetti positivi dell'articolo in questione. In particolare degustazioni in presenza.

**Stagista** Paratissima - Torino, Torino  
11/2016 - 12/2016

- Esecuzione di Montaggio e smontaggio di opere. Il mio ruolo principale era di allestire lo spazio adibito alla mostra dalle basi, ovvero imbiancare, stuccare e pulire, all'allestimento vero e proprio delle opere.
- Mi occupavo della relazione con gli artisti, aiutandoli a montare le loro opere come essi le avevano concepite e mi occupavo della messa in sicurezza dell'area.
- Aiutavo il reparto di logistica principalmente recuperando con il furgone le opere dagli atelier degli artisti.

**Volontaria** Amece - Torino, Torino  
12/2015 - 03/2016

- Organizzazione di attività individuali e per piccoli gruppi in base ai bisogni d'apprendimento degli studenti.
- Offerta di un'educazione specializzata a studenti con disturbi dello sviluppo, incluso l'autismo.
- Valutazione dei progressi degli alunni mediante verifiche e interrogazioni.
- Definizione del percorso di studio degli studenti mediante la creazione di chiari piani didattici in classe e obiettivi di gruppo, come pure di strategie attuabili per il raggiungimento degli obiettivi prefissati.
- Preparazione delle lezioni e dei materiali didattici delle materie: Storia dell'arte, disegno tecnico, inglese, italiano, storia, filosofia, matematica, scienze, musica

**Assistente alla segreteria Organizzativa.** Procida Capitale, Procida, Settembre 2021- in corso

- Organizzazione degli eventi
- Supporto logistica e comunicazione
- Gestione archivio
- Gestione materiali
- Supporto ticketing e cerimonia
- Supporto volontari e accoglienza
- Gestione sito internet

FONDAZIONE  
"FRANCO DEMARCHI"

19 LUG. 2022

PROT. N° 16010

crisis

- FutureLearn: Circular Buisness Models for Sustainable Urban Food Sistem
- Workshop Arte + Educazione
- Corso telmatico: il ruolo della cultura per lo sviluppo sostenibile, presentato da Unipollis

## CAPACITÀ E COMPETENZE

- Tecniche avanzate di vendita
- Tecniche avanzate di fidelizzazione della clientela
- Competenze informatiche di base
- Ottima gestione dello stress
- Capacità di problem solving
- Gestione delle vendite online
- Gestione dei resi
- Assistenza clienti
- Promozioni
- Pianificazione e sviluppo dei progetti
- Gestione della timeline
- Ottime doti di comunicazione scritta e verbale

Sono in possesso della patente B, inoltre sono automunita.

## LINGUE

Italiano: Madrelingua

Inglese: C1

Avanzato

Spagnolo: A2

Base

Segreteria Organizzativa Ondevisioni, Procida, Maggio 2022- in corso

- Organizzazione interna dell'evento
- Produzione schede tecniche e gestione dei luoghi
- Gestione inviti, ticketing



## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

**Laurea Triennale: Beni Culturali**  
Unito - Torino, 07/2019

**Laurea Magistrale: Economia dell' ambiente, della cultura e del territorio**  
Unito - Torino

- Rappresentante del corso di laurea della specializzazione in economia della cultura

**Diploma di scuola superiore**  
Liceo scientifico Piero Gobetti - Torino

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali